

Norwegian broiler production can be quite profitable

Rune and Olaug Vang grow 37,000 broilers for the Norsk Kylling integrator in Norway. With their aboveaverage scale and results, they achieve an almost guaranteed income of around €180,000 per year.

BY ROBERT BODDE

A sea of daylight and very calm broilers. That is what you see when you enter the newest poultry house of Rune and Olaug Vang. The shed is built of sandwich panels. In both side walls there are sixteen windows 100x160 centimeters with blackout shades, but most of the time, daylight enters unhindered. "Our buyer, Norsk Kylling, requires this for newly constructed houses. We had our reservations about this when building this last house and were on edge during the time we had our first flock," says Rune Vang. "We didn't know whether it would cause extra pecking, which would lead to extra losses. But from the start, three years ago now, we have not experienced that. We were also worried about direct sunlight on the chicks, but they seek sunlight rather than avoid it. And doing your daily routine in the house works very well in a brightly lit shed."



Profile

Norsk Kylling, in consultation with five mandated broiler farmers, determines the kilo price once a year. This is done on the basis of the average technical results and the costs of all 142 broiler farmers, based on the average company with 14,000 broiler places. The average Norwegian income of almost € 60,000 should follow from this. For this calculation, all broiler farmers provide the integration with insight into all their business income and costs. Even the costs of the accountant, the membership of the poultry farmers' association and the internet costs are reimbursed. Annually, an automatic correction is made for inflation, and each quarter a correction is made for the development of energy and feed prices.

Peat and pecking stones

In addition to daylight, there are also quite a few LED lights. These are automatically turned on on less sunny days, despite the fact that the amount of daylight is still greater than the amount of artificial light in many houses outside Norway. The LED lights give the daylight colour. They were developed at the request of the Norwegian animal protection organisation. "The costs of replacing

#FunduszePromocji

the standard LEDs were fully reimbursed by the integration." What is also noticeable: containers with peat in which the chicks can peck and roll and a great number of pecking stones, one per 500 chicks. These are supplied by the integration, without any charge. "The birds are very fond of them and at the end of the flock cycle they have almost disappeared." A lucerne bale per 2,000 chicks completes the welfare-friendly measures taken in the barn, which also has a standard layout with feeding lines, drinking nipples, 60% recirculation and heat recovery, eight fans in the end wall and valves in the side walls that direct the incoming air. The ventilation is regulated based on temperature and the CO₂ and NH₃ content. Heating is done with a wood pellet stove. "In 2023, with a very cold winter, it used around 60 tonnes of wood pellets, at a cost of around 12,000", says Olaus. Automatic weighing platforms have been installed. "They register around 3,000 weighings per day", says Rune. "That offers good control of the growth process and the distribution among the chicks."



The integration Norsk Kylling requires large windows in the side wall of newly constructed houses. This leads to a sea of daylight in the barn. Photo: Jacqueline Hermesen



In 2022, the integration Norsk Kylling switched to the maximum stocking density as prescribed in the ECC standard: 30 kilos per square metre. Photo: Jacqueline Hermesen



Rune watches his chicks from a quiet position for half an hour every day. "An almost meditative moment that yields a lot; you see any problems that occur just a little bit earlier." Photo: Mark Pasveer

In doubt about the outer walls

The Norwegian farmers now grow 37,000 broilers in two barns. They started this branch in 2005. Two years earlier, their pig shed had burned down. "We kept almost thirty sows," says Rune. "Too little to earn a living, so I had to have a second job in a slaughterhouse and as a driver on the school bus." His wife Olaug worked as a teacher. Together they oriented themselves towards the future. There are many layer farmers in the region and they pointed out the great demand for broilers. The decision was made at Easter, and the first chicks were placed in October. "At the time, the biggest question was whether we would build the barn from prefabricated concrete panels or sandwich panels. There was a lot of doubt about the lifespan of the plastic.



The chicks prefer a spot in the sun, the poultry farmer notices. Photo: Jacqueline Hermesen

That is why we opted for concrete, despite the slightly higher costs. In retrospect, not the best choice, because practice now shows that sandwich panels last at least twenty years. That is why we opted for that for the second barn."

First house costs €580,000

The oldest shed has 1,024 square meters of floor space, enough for a production of around 150,000 broilers per year. "In 2005, there was a production limit in place of 90,000 broilers per year," says Rune. "We could exceed that by 20% in one year, but then you have to compensate for the excess delivered the following year. We anticipated that the limit would be increased, which is why we built overcapacity." It is typical of his entrepreneurship, because in 2007 the maximum was already increased to 120,000. The first shed cost around € 580,000 at the time, half of which was paid from the damage payment from the fire insurance. The other half was financed, plus the animals and the feed. A two-year sales contract was required for this. "No bank wanted to finance the construction without long-term security when starting a new branch," says Rune. "Even though there are periods when there is a high demand for chicks, the risk is too great for them." They signed a contract with Tronder Kylling for 90,000 broilers per year. "When that contract expired, this integration seemed to be experiencing bad weather and the payments were very difficult. That is why we switched to Norsk Kylling, with whom we still do business. The contract went to 150,000 chicks per year in a few years: 7.5 flocks per year and 20,000 chicks per cycle."

Switching to slow growth

In 2018, the Norsk Kylling integration switched to slow-growing broilers and in 2022 to the maximum stocking density prescribed in the ECC standard: 30 kilos per square meter. As a result, the farm reduced the number of cycles and stocking density. The number of chicks to be delivered annually was halved: 6.5 flocks of 12,500 chicks. "The increase in the price per kilo in the payment system that was started at the time (see box All costs reimbursed) more than made up for that, because we are performing above average." Technically, the switch did not cause any problems. "On the contrary," says Rune. "The mortality rate was halved. In Norway, the standard use of coccidiostats has been phased out since 2016. We only use them if there are acute problems. On our farm, the use of Narasin has decreased by 80% after switching to the ECC standard. And the switch also saved a lot of labour. You do one and a half cycles less per year, so you have to deliver, clean and disinfect less often and you have less of a hectic start-up of the flock."

Near the Arctic Circle

Runne continues: "The good return left us wanting more. Also, because the government continuously increased the maximum farm scale. This is now at 280,000 broilers delivered per year. That is why our second house was built in 2021, with 2,000 square metres of floor surface. Costs: €1.3 million. "This time with sandwich panels. That saved almost €180,000 in construction costs." And he built just before 'Ukraine and the huge price increases. "A year later, construction would have been €400,000 more expensive." For the expansion of the sales contract with Norsk Kylling, the integration imposed strict requirements on the new construction. For example, daylight must enter the barn over at least 3% of the floor surface. And that for 18 hours a day. The many windows provide for this. Electrically controlled blinds are mounted on these windows on the outside of the barn. The farm is located approximately 300 kilometres from the Arctic Circle. This means that there is almost 24/7 daylight between May and September. "The chicks do need to have a day-night rhythm, from midnight to six in the morning the roller blinds are closed in the summer period."

Good returns

Under the Norks Kylling system, farmers should generate an income of well over €100,000 per year, given the average farm size. That is correct. In 2023, Rune and Olaug had a turn-over in broilers of

just under €1.15 million, of which €5,500 was government subsidy for hired help during holidays. The bottom line was just under € 180,000. "We are performing above average on almost all points," the poultry farmer says proudly after some insistence. "Improvement is always desirable, we are not the best on all fronts. The delivery weight could be a bit higher, we are working on that."

Until 2022, the slaughterhouse paid in proportion to uniformity upon delivery. Now only the kilos count. The average slaughtered delivery weight is now 1,624 grams in 46 days. The entrepreneurs want to exceed 1,650 grams. "We have already experimented with the feed and the lighting schedule, but have not yet seen much effect on profitability."

Joining the Golden Route

The company could expand even further, because it now has a size below the legal limit with around 240,000 chicks delivered per year. "Expansion or development of a second location is something for the next generation. Our son wants to take over everything yesterday," says Olaug with a smile. "We want to continue farming for another five years, the profession is too much fun and we now have a company that we always dreamed of, from which we can make a good living without jobs on the side."



About 1,000 people visit the visitors lounge every year. The large windows in the side wall attract more curious people; says Olaug. Photo: Mark Pasveer

That does not mean that they are not open to some extra activities. "The work is now three hours per day per house, so we have time to spare. Our visitors lobby in one of the houses attracts people; we notice that," says Olaug. "That is why we are considering investing in home sales of chicken meat together with Norsk Kylling and joining The Golden Route, a route through our region with award-winning home sales that attracts a lot of Norwegians. It provides some extra income, but is mainly good for the image of our integration, and we would like to contribute to that."

All costs reimbursed

Norsk Kylling, in consultation with five mandated broiler farmers, determines the kilo price once a year. This is done on the basis of the average technical results and the costs of all 142 broiler farmers, based on the average company with 14,000 broiler places. The average Norwegian income of almost €60,000 should follow from this. For this calculation, all broiler farmers provide the integration with insight into all their business income and costs. Even the costs of the accountant, the membership of the poultry farmers' association and the internet costs are reimbursed. Annually, an automatic correction is made for inflation, and each quarter a correction is made for the development of energy and feed prices.

Produkcja brojlerów w Norwegii może być całkiem opłacalna

Rune i Olaug Vang hodują 37 000 brojlerów dla integratora Norsk Kylling w Norwegii. Dzięki ponadprzeciętnej skali i wynikom osiągają niemal gwarantowany dochód w wysokości około 180 000 euro rocznie.

ROBERT BODDE

Morze światła dziennego i bardzo spokojne brojlery. To właśnie widać po wejściu do najnowszego kurnika Rune i Olaug Vang. Kurnik zbudowany jest z płyt warstwowych. W obu ścianach bocznych znajduje się szesnaście okien o wymiarach 100x160 centymetrów z zaciemniającymi roletami, ale przez większość czasu światło dzienne wpada bez przeszkód. "Nasz nabywca, Norsk Kylling, wymaga tego od nowo budowanych kurników. Mieliśmy co do tego zastrzeżenia podczas budowy ostatniego budynku i byliśmy zdenerwowani, gdy mieliśmy pierwsze stado" - mówi Rune Vang. "Nie wiedzieliśmy, czy nie spowoduje to dodatkowego dziobania, co doprowadziłoby do dodatkowych strat. Ale od samego początku, czyli od trzech lat, nie doświadczyliśmy tego. Martwiliśmy się również o bezpośrednie działanie promieni słonecznych na pisklęta, ale one raczej szukają światła słonecznego niż go unikają. A wykonywanie codziennych czynności w budynku bardzo dobrze sprawdza się w jasno oświetlonym kurniku".



Profil

Norsk Kylling, w porozumieniu z pięcioma upoważnionymi hodowcami brojlerów, ustala cenę zacenę za kilogram raz w roku. Odbywa się to na podstawie średnich wyników produkcyjnych i kosztów wszystkich 142 hodowców brojlerów, w oparciu o przeciętną firmę z 14 000 stanowiskami dla brojlerów. Z tego powinien wynikać średni norweski dochód w wysokości prawie 60 000 euro. Do tych obliczeń wszyscy hodowcy brojlerów zapewniają integracji wgląd we wszystkie swoje dochody i koszty biznesowe. Nawet koszty księgowego, członkostwa w stowarzyszeniu hodowców drobiu i koszty internetowe są zwracane. Co roku dokonywana jest automatyczna korekta o inflację, a co kwartał korekta o zmiany cen energii i paszy.

Torf i kamienie do dziobania

Oprócz światła dziennego jest też sporo świateł LED. Są one automatycznie włączane w mniej słoneczne dni, pomimo faktu, że ilość światła dziennego jest nadal większa niż ilość sztucznego światła w wielu kurnikach poza Norwegią. Światła LED emitują światło o barwie światła dziennego. Zostały one opracowane na prośbę norweskiej organizacji ochrony zwierząt. "Koszty wymiany

#FunduszePromocji

standardowych diod LED zostały w pełni zwrócone przez integrację". Co jest również zauważalne: pojemniki z torfem, w których pisklęta mogą dziobać i tarzać się oraz duża liczba kamieni do dziobania, jeden na 500 piskląt. Są one dostarczane przez integrację bez żadnych opłat. "Ptaki bardzo je lubią i pod koniec cyklu stada prawie zniknęły". Bela lucerny na 2000 piskląt uzupełnia przyjazne dla dobrostanu środki stosowane w kurniku, który ma również standardowy układ z liniami karmienia, smoczkami do picia, 60% recyrkulacją i odzyskiem ciepła, ośmioma wentylatorami w ścianie szczytowej i zastawkami w ścianach bocznych, które kierują napływającym powietrzem. Wentylacja jest regulowana w oparciu o temperaturę oraz zawartość CO₂ i NH₃. Ogrzewanie odbywa się za pomocą pieca na pellet drzewny. "W 2023 roku, przy bardzo mroźnej zimie, zużyto około 60 ton pelletu drzewnego, co kosztowało około 12 000", mówi Olaug. Zainstalowano automatyczne platformy wagowe. "Rejestrują one około 3000 ważeń dziennie", mówi Rune. "Zapewnia to dobrą kontrolę nad procesem wzrostu i dystrybucją wśród piskląt".



Integracja Norsk Kylling wymaga dużych okien w ścianach bocznych nowo budowanych kurników. Prowadzi to do morza światła dziennego w kurniku. Zdjęcie: Jacqueline Hermsen



W 2022 r. integracja Norsk Kylling przeszła na maksymalną gęstość obsady określoną w normie ECC: 30 kg na metr kwadratowy. Zdjęcie: Jacqueline Hermsen



Rune obserwuje swoje pisklęta ze spokojnej pozycji przez pół godziny każdego dnia. "To niemal medytacyjna chwila, która wiele daje; wszelkie pojawiające się problemy można dostrzec nieco wcześniej". Fot: Mark Pasveer

Wątpliwości co do ścian zewnętrznych

Norwescy rolnicy hodują obecnie 37 000 brojlerów w dwóch kurnikach. Hodowlę rozpoczęli w 2005 roku. Dwa lata wcześniej spłonęła ich chlewnia. "Trzymaliśmy prawie trzydzieści macior", mówi Rune. "Zbyt mało, aby zarobić na życie, więc musiałem mieć drugą pracę w rzeźni i jako kierowca autobusu szkolnego". Jego żona Olaug pracowała jako nauczycielka. Razem nastawili się na przyszłość. W regionie jest wielu hodowców niosek, którzy zwrócili uwagę na duże zapotrzebowanie na brojlery. Decyzja została podjęta w Wielkanoc, a pierwsze pisklęta trafiły na fermę w październiku. "W tamtym czasie największym pytaniem było to, czy zbudujemy kurnik z prefabrykowanych płyt betonowych czy płyt warstwowych. Było wiele wątpliwości co do żywotności plastiku.



Pisklęta wolą miejsca nasłonecznione, zauważa hodowca drobiu. Zdjęcie: Jacqueline Hermsen

Dlatego zdecydowaliśmy się na beton, mimo nieco wyższych kosztów. Z perspektywy czasu nie był to najlepszy wybór, ponieważ praktyka pokazuje, że płyty warstwowe wytrzymują co najmniej dwadzieścia lat. Dlatego zdecydowaliśmy się na nie w przypadku drugiego kurnika”.

#FunduszePromocji

Pierwszy kurnik kosztował 580 000 euro

Najstarsza kurnik ma 1024 metry kwadratowe powierzchni, co wystarcza do produkcji około 150 000 brojlerów rocznie. „W 2005 roku obowiązywał limit produkcji wynoszący 90 000 brojlerów rocznie” - mówi Rune. „Mogliśmy przekroczyć ten limit o 20% w ciągu jednego roku, ale wtedy trzeba było zrekompensować nadwyżkę dostarczoną w następnym roku. Przewidywaliśmy, że limit zostanie zwiększony, dlatego zbudowaliśmy nadwyżkę mocy produkcyjnych”. Jest to typowe dla jego przedsiębiorczości, ponieważ w 2007 r. maksymalny limit został już zwiększony do 120 000. Pierwsza wiata kosztowała wówczas około 580 000 euro, z czego połowa została pokryta z odszkodowania za szkody z ubezpieczenia przeciwpożarowego. Druga połowa została sfinansowana, plus zwierzęta i pasza. Wymagana była do tego dwuletnia umowa sprzedaży. „Żaden bank nie chciał finansować budowy bez długoterminowego zabezpieczenia przy uruchamianiu nowego oddziału” - mówi Rune. „Nawet jeśli są okresy, w których istnieje duże zapotrzebowanie na pisklęta, ryzyko jest dla nich zbyt duże”.

Podpisali umowę z Tronder Kylling na 90 000 brojlerów rocznie. „Kiedy ta umowa wygasta, okazało się, że ta integracja doświadcza niesprzyjającej koniunktury, a płatności były bardzo utrudnione. Dlatego przeszliśmy do Norsk Kylling, z którym nadal prowadzimy interesy. W ciągu kilku lat umowa wzrosła do 150 000 piskląt rocznie: 7,5 stada rocznie i 20 000 piskląt na cykl”.

Przejście na powolny wzrost

W 2018 r. integracja Norsk Kylling przeszła na brojlery wolno rosnące, a w 2022 r. na maksymalną gęstość obsady określoną w normie ECC: 30 kg na metr kwadratowy. W rezultacie ferma zmniejszyła liczbę cykli i gęstość obsady. Liczba piskląt dostarczanych rocznie została zmniejszona o połowę: 6,5 stada po 12 500 piskląt. „Wzrost ceny za kilogram w systemie płatności, który został uruchomiony w tym czasie (patrz ramka Zwrot wszystkich kosztów) z nawiązką to zrekompensował, ponieważ osiągamy wyniki powyżej średniej”. Z technicznego punktu widzenia zmiana nie spowodowała żadnych problemów. „Wręcz przeciwnie”, mówi Rune. „Śmiertelność spadła o połowę. W Norwegii standardowe stosowanie kokcydiostatyków zostało wycofane w 2016 roku. Używamy ich tylko w przypadku poważnych problemów. W naszym gospodarstwie stosowanie Narasinu spadło o 80% po przejściu na standard ECC. Zmiana pozwoliła również zaoszczędzić wiele pracy. W ciągu roku wykonujemy o półtora cyklu mniej, więc rzadziej musimy dostarczać, czyścić i dezynfekować, a także mamy mniej gorączkowego rozruchu stada”.

W pobliżu koła podbiegunowego

Runne kontynuuje: „Dobre zyski sprawiły, że chcieliśmy więcej. Również dlatego, że rząd stale zwiększał maksymalną skalę hodowli. Obecnie wynosi ona 280 000 brojlerów dostarczanych rocznie. Dlatego w 2021 r. wybudowaliśmy drugi budynek o powierzchni 2 000 metrów kwadratowych. Koszty: 1,3 miliona euro. „Tym razem z płyt warstwowych. Pozwoliło to zaoszczędzić prawie 180 000 euro na kosztach budowy”. A budował tuż przed wybuchem wojny na Ukrainie i ogromnym wzrostem cen. „Rok później budowa byłaby o 400 000 euro droższa”. W celu rozszerzenia umowy sprzedaży z Norsk Kylling, integracja nałożyła surowe wymagania na nową konstrukcję. Na przykład światło dzienne musi wpadać do kurnika na co najmniej 3% powierzchni podłogi. I to przez 18 godzin dziennie. Zapewniają to liczne okna. Elektrycznie sterowane żaluzje są zamontowane na tych oknach po zewnętrznej stronie budynku. Farma znajduje się około 300 kilometrów od koła podbiegunowego. Oznacza to, że między majem a wrześniem światło dzienne jest dostępne niemal przez całą dobę. „Pisklęta potrzebują rytmu dzień-noc, od północy do szóstej rano rolety są zamknięte w okresie letnim”.

Dobre zyski

W systemie Norks Kylling hodowcy powinni generować dochód znacznie przekraczający 100 000 euro rocznie, biorąc pod uwagę średnią wielkość gospodarstwa.

To prawda. W 2023 r. obroty Rune i Olaug w brojlerach wyniosły nieco poniżej 1,15 mln euro, z czego 5 500 euro stanowiła dotacja rządowa na wynajętą pomoc w czasie wakacji. Wynik finansowy wyniósł nieco poniżej 180 000 euro. „Osiągamy ponadprzeciętne wyniki w prawie wszystkich punktach”, mówi z dumą hodowca drobiu po pewnych namowach. „Poprawa jest zawsze pożądana, nie jesteśmy najlepsi na wszystkich frontach. Waga dostawy mogłaby być nieco wyższa, pracujemy nad tym”.

Do 2022 roku ubojnia płaciła proporcjonalnie do jednorodności przy dostawie. Teraz liczą się tylko kilogramy. Średnia waga dostawy wynosi obecnie 1624 gramy w ciągu 46 dni. Przedsiębiorcy chcą przekroczyć 1650 gramów. „Eksperymentowaliśmy już z paszą i harmonogramem oświetlenia, ale nie widzieliśmy jeszcze większego wpływu na rentowność”.

Dołączenie do Złotego Szlaku

Firma może się jeszcze bardziej rozwinąć, ponieważ obecnie ma wielkość poniżej ustawowego limitu z około 240 000 piskląt dostarczanych rocznie. „Ekspansja lub rozwój drugiej lokalizacji to coś dla następnego pokolenia. Nasz syn chce przejąć wszystko na wczoraj”, mówi Olaug z uśmiechem. „Chcemy kontynuować hodowlę przez kolejne pięć lat, ten zawód jest zbyt przyjemny, a teraz mamy firmę, o której zawsze marzyliśmy, z której możemy dobrze żyć bez pracy na boku”.



Każdego roku odwiedza ją około 1000 osób. Duże okna w bocznej ścianie przyciągają więcej ciekawskich; mówi Olaug. Zdjęcie: Mark Pasveer

Nie oznacza to jednak, że nie są otwarci na dodatkowe zajęcia. „Praca trwa teraz trzy godziny dziennie na jeden obiekt, więc mamy czas dla siebie. Nasze lobby dla gości w jednym z kurników

#FunduszePromocji

przyciąga ludzi; zauważyliśmy to” - mówi Olaug. „Dlatego rozważamy zainwestowanie w domową sprzedaż mięsa z kurczaka wraz z Norsk Kylling i dołączenie do Złotego Szlaku, trasy przez nasz region z nagradzaną sprzedażą domową, która przyciąga wielu Norwegów. Zapewnia to pewien dodatkowy dochód, ale przede wszystkim jest dobre dla wizerunku naszej integracji i chcielibyśmy się do tego przyczynić”.

Zwrot wszystkich kosztów

Norsk Kylling, w porozumieniu z pięcioma upoważnionymi hodowcami brojlerów, ustala cenę kilograma raz w roku. Odbywa się to na podstawie średnich wyników technicznych i kosztów wszystkich 142 hodowców brojlerów, w oparciu o średnią firmę z 14 000 stanowisk brojlerów. Z tego powinien wynikać średni norweski dochód w wysokości prawie 60 000 euro. Do tych obliczeń wszyscy hodowcy brojlerów zapewniają integracji wgląd we wszystkie swoje dochody i koszty biznesowe. Nawet koszty księgowego, członkostwa w stowarzyszeniu hodowców drobiu i koszty internetowe są zwracane. Co roku dokonywana jest automatyczna korekta o inflację, a co kwartał korekta o zmiany cen energii i pasz